Modul meine Erste Webseite

Einstieg in die erste eigene Webseite mit Hilfe von künstlicher Intelligenz.

Aufgaben

Erstelle eine Webseite über dich selbst. Die Seite soll Informationen und mindestens ein Bild über dich zeigen. Die Webseite soll 3 Informationsgruppen haben:

- Informationen über dich mit einem Bild
- Bisherige Ausbildungen (Schule etc.)
- Deine Hobbies

Ausgangslage der Aufgabe

Auch wenn wir die Webseite nur im internen Netzwerk veröffentlichen werden, mach dir trotzdem Gedanken und auch Überlegungen, welche Informationen du im Internet veröffentlichen würdest. Mach dir Skizzen, wie deine Webseite strukturiert sein könnte. Informiere dich dafür anhand von Beispielen im Internet und mache mindestens 3 Vorschläge. Am Ende setzt du dann eine deiner Varianten um.

Ziel der Aufgabe

Am Ende soll eine Webseite vorhanden sein auf welcher Informationen über dich zu sehen sind und du dich dadurch anderen Lernenden oder Fachgruppen vorstellen kannst. Ziel ist es, dass du diese Seite während deiner Ausbildung immer wieder erweiterst und neue Seiten hinzufügst und deine Kenntnisse immer wieder ergänzt.

Bewertung der Aufgabe

In den unterschiedlichen Phasen der Aufgabenlösung machst du Gespräche mit dem Auftraggeber. Diese Gespräche werden gemeinsam ausgewertet nach den folgenden 4 Punkten:

- Aufmerksamkeit
- Gesprächsklima
- Auftrag gespiegelt
- Nutzen des Gesprächs

Zeitbudget

Zeit: ca. 35h

Hilfsmittel

Du kannst für diese Aufgabe alle Hilfsmittel einsetzen, welche du kennst und damit umgehen kannst. Kläre mit deinem Auftraggeber bevor du die Tools einsetzt auf Rechtmässigkeit und Sinnhaftigkeit.

Mögliche Tools:

- Internetrecherche
- Verwendung von KI (gpt.ag.ch, ChatGPT, Gemini, Copilot), prüfe auch, dass du über die Notwendigen Lizenzen verfügst

Dein Vorgehen

Phase Informieren

Informiere dich bitte erst mal über die Aufgabe. Die Aufgabenstellung ist meistens nur ein “Lückentext”. Ziel ist es jetzt in der aktuellen Phase dich mit der Ausgangslage und dem Ziel der Aufgabe auseinander zu setzen. Schreibe dir auf, mache Skizzen über was du weist, überlege dir wo du fehlende Informationen bekommen kannst um den “Lückentext” zu füllen.

Besprechung

Besprich dich mit deinem Auftraggeber. Zeige ihm deine Notizen und Skizzen.

Phase Planung

Überlege dir bitte auch gleich einen Vorschlag wie du als nächstes Vorgehen könntest. Überlege dir wie du vorgehen könntest, um das Ziel der Aufgabe zu lösen. Mach dir Gedanken, ob es unterschiedliche Varianten gibt und schreibe dir diese Varianten auf. Dazu machst du auch eine Grobplanung pro Version mit den Aufgaben und deiner Zeitschätzung.

Besprechung

Besprich dich mit deinem Auftraggeber. Zeige ihm deine Planung und Zeitschätzung.

Phase Entscheiden

Überlege dir, wer bei diesem Auftrag die Entscheidung fällen wird. Sehr oft wird dies dein Auftraggeber sein, aber nicht immer. Identifiziere diese Person. Überlege dir jetzt, welche Vorteile und auch Nachteile deine Varianten haben. Mache dazu eine sogenannte Entscheidungstabelle und am Ende machst du einen Vorschlag, welche Variante zu empfehlen kannst und begründest deine Entscheidung nachvollziehbar.

Besprechung

Besprich dich mit deinem Auftraggeber. Stelle ihm dir deine Entscheidungstabelle vor und deine Begründung und **lass dir die Entscheidung vom Auftraggeber schriftlich bestätigen.**

Phase Realisierung

Wenn du deine Entscheidung erhalten hast, machst als Erstes eine detaillierte Tagesplanung auf der Basis der Grobplanung (**Verwende dazu unsere Tagesplanung**). Setze dir Tagesziele und besprich am Morgen jeweils in einem Daily Meeting den aktuellen Stand der Aufgabe. Wenn du merkst, dass du eine Abweichung hast, dann schreibe dir bitte einen neuen Terminplan und besprich diesen möglichst an diesem Tag mit deinem Auftraggeber.

Besprechung

Besprich deine detaillierte Tagesplanung mit dem Auftraggeber.

Phase Kontrollieren

Wenn du fertig bist mit deiner Aufgaben, versuche jetzt deine Arbeit mit dem Ziel des Auftrages gegenüberzustellen. Das Ziel ist es, dass du bevor du die Aufgabe deinem Auf-

traggeber abgibst, dir sicher bist, dass du das Ziel auch wirklich erreicht hast. Stellst du abweichungen fest, mach eine Auflistung der Abweichung.

Besprechung

Besprich dies mit deinem Auftraggeber.

Phase Auswerten

Am Ende der Aufgabe nimmst du dir ca. 4h Zeit um eine Dokumentation über deinen Auftrag zu erstellen und du schreibst dir auf:

- was war der Auftrag, und beschreibe es in kurzen Sätzen
- was war dein Beitrag zur Lösung?
  - hast du nach Anleitung gemacht
  - hast du mitgearbeitet
  - hast du selbständig gearbeitet
- Was nimmst du mit aus diesem Auftrag für deinen nächsten Auftrag?
  - Was hast du gut gemacht
  - Was hast du eher weniger gut gemacht und wie würdest du es das nächste Mal besser machen

Besprechung

Besprich dies mit deinem Auftraggeber.